



*Dirigido a empresas e outros agentes que queiram iniciar um processo de internacionalização em Espanha de forma eficiente e sem cometer erros*

## DESTINATÁRIOS

Empresários e gestores de empresas que pretendam introduzir-se no mercado espanhol; contabilistas e consultores que participem em processos de internacionalização.

## OBJECTIVOS

- Saber as diferentes fases no processo de constituição de uma empresa em Espanha, através:
  - Da escolha da forma jurídica mais adequada
  - Do conhecimento dos *timings*, custos e documentos envolvidos
- Ter uma noção muito clara:
  - Dos custos laborais
  - Das obrigações contabilísticas e fiscais
  - Das ajudas e incentivos que existem na constituição de uma empresa
  - Das condições a cumprir para aceder a esses incentivos

## PROGRAMA

1. **INTRODUÇÃO AO MERCADO ESPANHOL.**
  - a. Características geopolíticas e macroeconómicas.
  - b. Evolução das relações de comércio exterior entre Espanha e Portugal
  - c. Casos de introdução com sucesso em Espanha. Elementos Chave para o êxito.
2. **PASSOS NA INTRODUÇÃO COMERCIAL NO MERCADO ESPANHOL**
  - a. Acções prévias
  - b. Do agente comercial à empresa filial.
3. **FORMAS JURÍDICAS MAIS USUAIS EM ESPANHA**
  - a. Tipos de sociedades
  - b. Características, requisitos (número de sócios, capital social...) e responsabilidades
4. **FASES DA CONSTITUIÇÃO DA SOCIEDADE**
  - a. Passos até a existência da empresa
  - b. Passos até o início da actividade
  - c. Documentos necessários
  - d. Organismos
  - e. Custos
  - f. Prazos
5. **OBRIGAÇÕES CONTABILÍSTICAS DA EMPRESA**
  - a. Livros obrigatórios
  - b. Contas anuais; a sua apresentação
  - c. Principais diferenças frente ao POC
6. **OBRIGAÇÕES FISCAIS**
  - a. Sistema fiscal espanhol
  - b. Principais impostos
  - c. Principais diferenças com Portugal
  - d. Calendário fiscal
7. **RESPONSABILIDADES DO CONTABILISTA E DO AUDITOR**
8. **INCENTIVOS ÀS EMPRESAS**
  - a. Tipos de incentivos
  - b. Requisitos e procedimentos
9. **CONTRATAÇÃO E CUSTOS LABORAIS**
  - a. Distribuição do desemprego em Espanha
  - b. Formas de recrutamento e selecção
  - c. Tipos de contrato

## FORMADOR

**Jorge Scharfhausen.** Sócio do Inedem e Director Geral de Lax Consultores. Consultor Financeiro Internacional e professor em escolas de negócios em Portugal e Espanha.



## [INFORMAÇÕES / INSCRIÇÕES](#)